



Sector Agroalimentario T-MEC

*Sesión Técnica del T-MEC
Senado de la República*

Ing. Bosco de la Vega Valladolid
Presidente
Consejo Nacional Agropecuario



Consejo Nacional Agropecuario

23 de abril de 2019



PARTICIPACIÓN EN EL SECTOR AGROALIMENTARIO



**75% del PIB
Agroalimentario**

(Agrícola, Pecuaria, Pesquera y
Agroindustrial)



**80 % de las Exportaciones
Agroalimentarias.**



2/3 partes de la membresía son
productores primarios **pequeños y
medianos**



Consejo Nacional Agropecuario

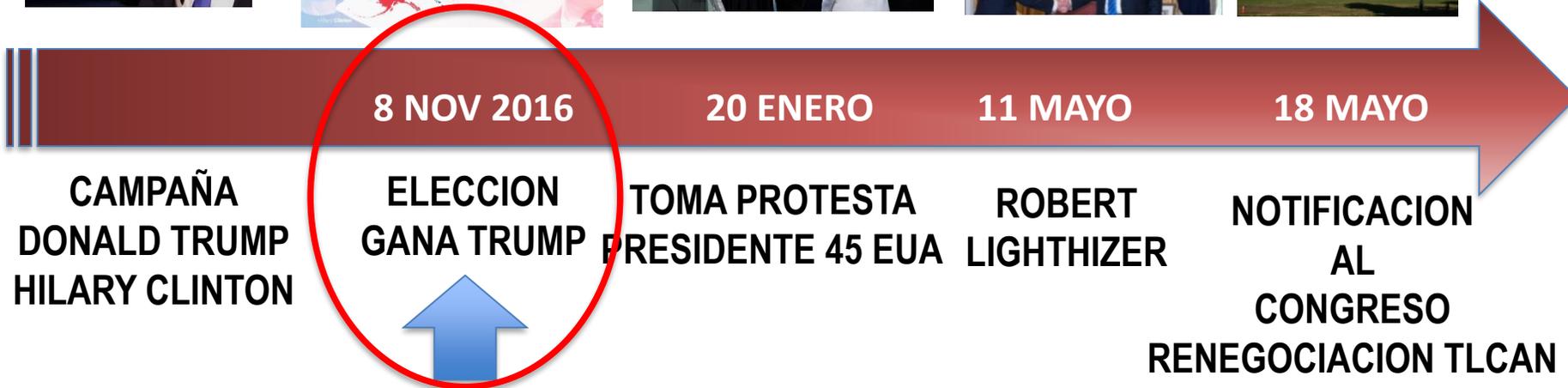


NAFTA

NORTH AMERICAN FREE
TRADE AGREEMENT



INICIAMOS TODA UNA ESTRATEGIA



**COMO SECTOR
INICIAMOS TODA UNA
ESTRATEGIA**





AMENAZAS DE DENUNCIA DEL TLCAN...



DEFICIT
EMPLEOS

TLCAN, el peor acuerdo comercial de la historia:
Trump



The New York Times

Las amenazas de Trump de acabar con el TLCAN pueden hacerse realidad



¿Cómo nos conformamos en el Sector Agropecuario para la defensa del T-MEC?

**Comisión Ejecutiva del
CCE**

**Consejo Consultivo Estratégico de
Negociaciones Internacionales
(CCENI).**

Cuarto de Junto

**Cuarto de
Inteligencia**

Comunicación





La estructura de la COECE en el TLCAN 1.0 fue clave para la negociación del T-MEC



La experiencia y apoyo de la COECE original fue de gran ayuda en la negociación del T-MEC



Esfuerzo del Sector Privado mexicano

UNIDAD

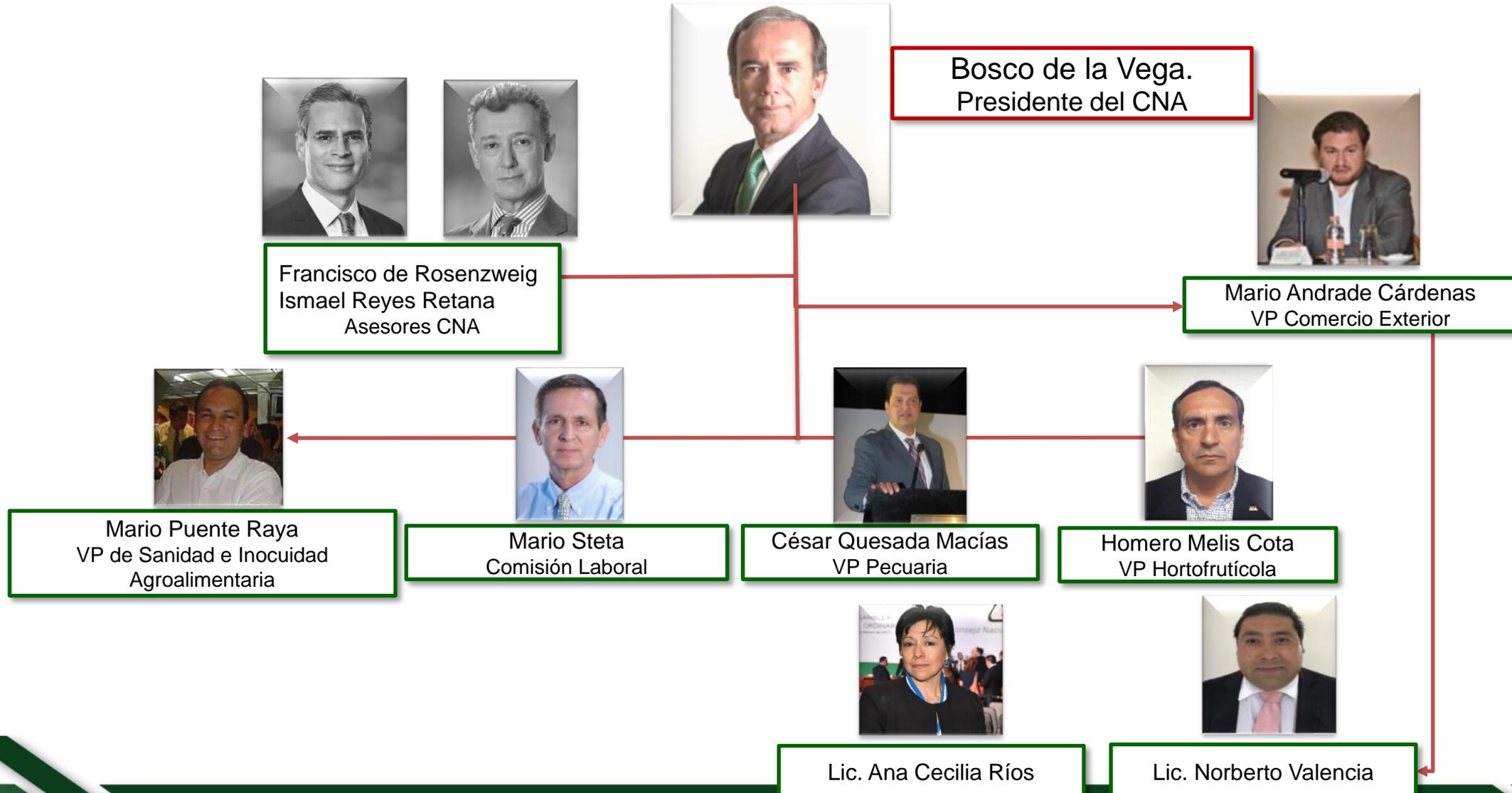


SINERGIA





Estructura de la iniciativa del Sector Agropecuario para preservar y modernizar la relación comercial de Norteamérica

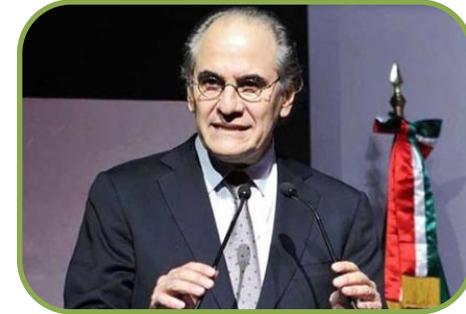




Asesorados por expertos en materia comercial: Asesoramiento especial para el Sector Agropecuario



White & case
Dr. Francisco de Rosenzweig



**IQOM Inteligencia
Comercial**
Dr. Herminio Blanco



Akin Gump



Estrategia del Sector Agroalimentario de México previo a la negociación del T-MEC

Rule #1 Do No Harm

1.- No hacer daño a lo construido a lo largo de 24 años de vigencia del TLCAN.



2.- No iniciar una guerra comercial.



3.- El sector Agropecuario NO debe ser moneda de Cambio.



4.- La Sanidad y Zoosanidad son patrimonio nacional y No están sujetas a negociación.



5.- La defensa del TLCAN es la prioridad para el Sector Privado y para el CNA.



Participamos activamente como Cuarto de Junto en todas las Rondas de negociación.

Ronda 1

Washington D.C.
16 – 20 Ago. 2017



Ronda 2

CDMX.
1 – 5 Sep. 2017



Ronda 3

Ottawa.
23 -27 Sep. 2017



Ronda 4

Washington D.C.
11



Ronda Permanente 2

Washington D.C.
1-13 Ago. 2018



Ronda 9

Washington D.C.
14 – 27 Ago. 2018



El 27 de agosto de 2018, EUA y México alcanzaron un Acuerdo en el TLCAN.

Ronda 5

CDMX.
17 – 21 Nov. 2017



Ronda 8

Washington D.C.
7 – 15 May. 2018.



Ronda Permanente 1

Washington D.C.
16 abr. - 11 may. 2018



Ronda 7

CDMX.
25 Feb - 5 Mar. 2018



Ronda 6

Montreal
23 - 28 Ene. 2018





Participación del CNA en la Modernización del TLCAN



1/3 parte de la asistencia
en el CDJ fue de
productores Agropecuarios

9

Rondas oficiales de negociación, incluidas dos Rondas permanentes.

19

Sesiones oficiales del Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones internacionales.

+ 800

800 Reuniones técnicas de los Subsectores Agroalimentarios del CNA y el Gobierno mexicano.

43

Comités Directivos de la Estrategia del Sector Privado para el TLCAN 2.0

23

Reuniones del Cuarto de Inteligencia del TLCAN 2.0

+ 30

Disciplinas comerciales negociadas en el TLCAN 2.0



Fundamental el trabajo con nuestros homólogos de Estados Unidos y Canadá



AMERICAN
FARM BUREAU
FEDERATION®



Consejo Nacional Agropecuario





CONFERENCIA DE PRENSA Washington



**MEJORAR EL FLUJO DE MERCANCÍAS EN
LOS PASOS FRONTERIZOS.**

**MAYOR ARMONIZACIÓN DE LAS MEDIDAS
SANITARIAS Y FITOSANITARIAS MEDIANTE
UN ENFOQUE BASADO EN LA CIENCIA.**

**ELIMINACIÓN DE LAS BARRERAS
INJUSTIFICADAS AL COMERCIO.**



Reafirmamos nuestro compromiso con nuestras contrapartes

Con nuestros homólogos de Estados Unidos y Canadá.



FARMERS for
FREE TRADE



Un proceso de cabildeo basado en una estrategia puntual y defensa de los intereses del Sector.



**Presentación
posicionamiento
Institucional**
Modernización
del TLCAN.

Cabildeo



Contrapartes de EUA
y
Canadá



Postura tripartita
UN SOLO
FRENTE A
FAVOR DEL
TLCAN

**Consolidación
grupos
cabilderos y de
información**



**Cabildeo
Congresistas**
Promoviendo los
beneficios del TLCAN





Fue clave el trabajo hombro con hombro entre productores y gobierno para la consecución del T-MEC con resultados positivos





Consejo Nacional Agropecuario

¿Que logramos como
Sector Agroalimentario?



Primeramente Logramos

1º

Preservar la relación comercial con America del Norte , considerando las amenazas del Presidente Donald Trump





Logro de los principales objetivos del CNA.

	<p>Nuestra gran promesa de no ser moneda de cambio y preservar lo construido a lo largo de 24 años de vigencia del TLCAN.</p>
	

	<p>Eliminar el tema de Estacionalidad, eliminar aranceles, cuotas compensatorias y demandas dumping.</p> 



Logro de los principales objetivos del CNA.

Un Capítulo Agropecuario favorable para el Sector

Se mantiene el libre comercio de bienes agroalimentarios.



Mejora y fortalece un Capítulo MSF con base a ciencia que hasta ahora es el más ambicioso que México haya negociado hasta ahora.





Logro de los principales objetivos del CNA.

	<p>NO Injerencia Sindical</p> <p>Mantener el Capitulo 19</p> <p>“ De Minimis ” con controles de Sanidad e inocuidad</p> <p>Certidumbre de la inversión extranjera directa en nuestro País.</p>





TLCAN - TMEC

Más COMPETITIVOS

Ratificación del TMEC

CERTIDUMBRE

Mayor Crecimiento, Desarrollo y Bienestar





Consejo Nacional Agropecuario

¡Muchas Gracias!

Ing. Bosco de la Vega Valladolid
Presidente

Consejo Nacional Agropecuario
Tel: (55) 5488-9710

Correo: bosco.presidencia@cna.org.mx